



Stillingsbetegnelse	INTERNAL SALES ENGINEER til nyoprettet stilling
Nøgleord	Du bliver en del af et stærkt fagligt miljø med dygtige og engagerede kolleger
Arbejdssted	Birkerød
Virksomhedsbeskrivelse	JVL A/S er en mere end 30 år gammel, velkonsolideret virksomhed i vækst. Virksomheden har specialiseret sig i integration af elektronik i step- og servomotorer, baseret på de nyeste regulerings- og powerelektronikteknologier. Salget foregår over hele verden via egne kontorer samt gennem forhandlere i Europa, Asien og USA. Virksomhedens kunder spænder bredt – lige fra de største aktører inden for flybranchen (Airbus, Boeing og NASA) til medico (Novo Nordisk m.fl.) og energisektoren (Vestas). Ønsker du at vide mere om JVL, kan du læse videre på www.jvl.dk Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Profilpartners på tlf. 43 43 40 60.
Stillingsbeskrivelse	Som en del af den interne salgsafdeling befinder du dig i krydsfeltet mellem virksomhedens kunder, de eksterne sælgere og dine kollegaer, der sidder med ordrebehandling. Du håndterer de mere teknisk krævende forespørgsler fra de internationale kunder og har derfor mange tekniske dialoger med dem om problemstillinger, løsninger og muligheder. Denne centrale rolle er ny og indført som et led i at specialisere stillingerne i salgsteamet lidt mere. Du vil derfor overtage dele af det interne salgsansvar, dels fra de eksterne sælgere og dels fra ordrebehandlingsteamet. Det giver dig et helt team at sparre med, som både sikrer, at du får en grundig oplæring gennem sidemandsoplæring og produktkurser, og som fremadrettet også bliver dine sparringspartnere. Når du er kommet godt ind i stillingen, fungerer I alle som tekniske go-to-personer for både kollegaer og kunder. Kunderne kommer primært fra Europa, USA og andre udvalgte lande. På sigt vil der være gode muligheder for at deltage i kundebesøg sammen med de eksterne sælgere, når du har fået et solidt kendskab til de mange muligheder inden for de egenudviklede, integrerede step- og servomotorstyringer, som anvendes inden for robotteknologi og industriel automatisering, og som JVL har specialiseret sig i.

Ud over dialogen med kunden, hvor du sikrer, at kunden får den optimale løsning, står du også for udarbejdelse af tilbud samt den efterfølgende opfølgning og igangsættelse af ordren hos dine kollegaer.

I det daglige fungerer du desuden som salgsbackup for de eksterne sælgere, som du sparrer med om tekniske løsninger, og du hjælper med udarbejdelsen af tilbud.

Derudover kommer du naturligvis også til at være med til at planlægge og deltage i diverse messer og kundearrangementer.

Egenskaber	Du er en struktureret og detaljeorienteret person, der har styr på dine ting og sætter en ære i at lave et godt stykke arbejde. Samtidig er du udadvendt, selv igangsættende og serviceorienteret – både over for kunder og kolleger.
Uddannelser	Du har givetvis en teknisk uddannelse.
Erhvervserfaring	Du har gerne erfaring fra en lignende stilling, hvor du har arbejdet med fx salg eller support – meget gerne med tekniske produkter inden for, eller beslægtet med, automatisering og motorer. Specifikt kendskab til motion control, ethernet, gear samt mekanik vil være en fordel. Erfaring er en fordel, men ikke et krav. Det vigtigste er, at du har lysten og evnen til at sætte dig ind i teknikken.
Sprogkundskaber/IT	Du er god til dansk og engelsk i skrift og tale. Det er en fordel, hvis du er vant til at arbejde med ERP- og/eller CRM-systemer.
Løn	Du får en løn, der modsvarer dine kvalifikationer, samt pensionsordning, sundhedsforsikring, frokostordning m.m.
Du tilbydes	Ansættelse i en mindre, men meget dynamisk organisation, hvor man har en åben, humoristisk og positiv omgangstone. Holdningen er, at vi er her for at arbejde, men det behøver ikke at være kedeligt at gå på arbejde – der skal også være tid til sjov og ballade.
Sådan ansøger du	Ansøgningsprocessen foregår i samarbejde med headhunter og rekrutterings-bureauet Profilpartners, du bedes derfor sende din ansøgning via Profilpartners' hjemmeside på følgende direkte link: https://www.profilpartners.dk/ledige-stillinger/vis-stilling/?StillingsID=1808